

**Energie, Effizienz, Erfolg.** Wir bei *apoll on* haben uns die Umsetzung effizienter Energiemaßnahmen zur Aufgabe gemacht und sind damit bereits seit über 25 Jahren erfolgreich. Unsere Mitarbeitenden sorgen an unseren Standorten in Berlin, London und Nizza dafür, dass unsere Gewerbe- und Industriekunden ihren Energieverbrauch nachhaltig senken, regenerative Energien nutzen und ihre Energiekosten langfristig reduzieren. Für ein individuelles und innovatives Energiemanagement ziehen wir bei *apoll on* gemeinsam an einem Strang und arbeiten in einem starken Team, das einander unterstützt.

Wir suchen Dich zur Verstärkung unseres **Vertriebsteams ab sofort** in **Vollzeit** für unseren Standort in **Berlin an der Friedrichstraße** als

## **Sales Manager Energieberatung Innendienst (m/w/d)**

**Begeistern. Beraten. Beziehungen pflegen** – bei uns gibt's keine Kaltakquise, sondern langfristige Kundenbeziehungen, die es zu pflegen gilt. Du bist Kommunikationsprofi am Telefon und willst ganz nebenbei auch noch die Energiewende ankurbeln? Dann bist Du bei uns richtig!

### **Show your Power – Deine Aufgaben:**

- Beratung von Gewerbe- und Industriekunden zum Thema Energie
- Betreuung der Bestandskunden und Pflege der Kundenbeziehungen
- Begeisterung von Neu- und Bestandskunden für unsere Produktpalette (keine Kaltakquise)
- Enge Zusammenarbeit mit dem Backoffice zur Weiterleitung der Kundendaten an die Energieversorger
- Teilnahme an Vertriebs- und Produktschulungen

### **That's Energy – Dein Profil:**

- Abgeschlossene Ausbildung z.B. im kaufmännischen oder technischen Bereich, z. B. als Industriekaufmann / Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und ein Bezug zur Energiebranche
- Kommunikationstalent, ein freundliches Wesen und die Fähigkeit, auf Kunden einzugehen
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Eine lösungsorientierte und eigenständige Arbeitsweise sowie technisches Know-how

### **Benefits with Power – Deine Vorteile:**

**„Fair“gütung:** Fixgehalt plus überdurchschnittliche leistungsbezogene Vergütung, die sich aus Teamerfolg und persönlichem Erfolg zusammensetzt

**Karrierechancen:** Chance, bei spannenden Großprojekten in internationalen Kooperationen mitzuwirken

**Standort:** Sehr gute Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr, gute Infrastruktur mit viel Gastronomie, gemütliche Kleingruppenbüros und Pausenküche mit kostenlosem Wasser und Kaffee

**Zusammenhalt:** Gemeinsame Firmenevents wie Sommerfest und Firmenlauf

**Extras:** Top-Onboarding mit persönlichem Mentor und Firmenhandy

### **Starte Deine Vertriebskarriere in der Energiewelt!**

Wir freuen uns auf Dich!

Bewirb Dich jetzt per E-Mail an: [bewerbung@schnellstrom.de](mailto:bewerbung@schnellstrom.de)

Deine Fragen beantwortet Dir Frau Butterweck gerne telefonisch unter: 030 6832511-39.

apoll-on GmbH  
Friedrichstraße 95  
10117 Berlin  
[www.apoll-on.de](http://www.apoll-on.de)